

# Calendario mensual de capacitación



## Contenido del curso

CURSO	CONTENIDO	DURACIÓN
Cierre de ventas	Domina la negociación, cierre de ventas y habilidades clave efectivas.	9:30 AM-12:30
Storytelling	Mejora comunicación, liderazgo, confianza, persuasión y conexión.	10:00 AM-6:00 PM
Clínicas de ventas	Sesiones flexibles para repasar ventas JR, obligatorias para algunos.	10:00 AM-11:30 AM
Liderazgo I	Revisaremos la identidad del grupo y el perfil de líder buscado.	10:00AM-1:00 PM
Cazataleentos	Transforma la contratación, mejora descripciones, entrevistas, reportes y decisiones informadas.	9:00 AM-2:00 PM
La esencia del negocio	Visión humana, liderazgo inclusivo, empático y auténtico.	10:00AM-1:00 PM

## A quién va dirigido

- Escuela de líderes
- Asesores
- Operativos
- Administrativos
- Marketing
- General

Lunes

Martes

Miércoles

Jueves

Viernes

Sábado

1

2

3

4

5

INDUCCIÓN  
MAZDA GALE

INDUCCIÓN  
MAZDA GALE

CIERRE DE  
VENTAS  
ZOOM

7

8

9

10

11

12

LIDERAZGO I  
ZOOM

STORYTELLING  
MAZDA  
ACUEDUCTO

CLÍNICAS DE  
VENTAS  
ZOOM

14

15

16

17

18

19

CAZATALENTOS  
MAZDA  
ACUEDUCTO

INDUCCIÓN  
MAZDA GALE

INDUCCIÓN  
MAZDA GALE

LA ESENCIA  
DEL NEGOCIO  
ZOOM

VENTAS JR  
MAZDA GALERÍAS

VENTAS JR  
MAZDA GALERÍAS

21

22

23

24

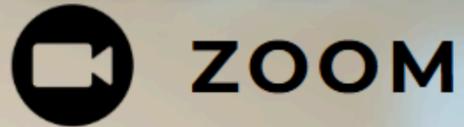
25

26

# LIDERAZGO I



ACADEMIA PLASEÑCIA



MARTES  
**8 DE  
JULIO**

10:00 am - 1:00 pm

Analizarás el caso *"Joe & the Juice"* (Harvard), un ejemplo real de liderazgo e innovación que desafiará tu visión estratégica.

CUPO LIMITADO

## ¡INSCRIBETE!



¡VIVE UNA EXPERIENCIA FORMATIVA  
EXCLUSIVA PARA LÍDERES ESTRATÉGICOS!

**¡INSCRIBETE!**



# Taller de STORYTELLING

Aprende a transmitir tus **IDEAS** ◀

¡Desarrolla tus habilidades de  
comunicación!

**Obligatorio: Supervisores y Gerentes. Forma parte del diplomado "Escuela de líderes".  
Recomendable: Asesores de ventas.**

Jueves 10 de julio

**2025**

**10:00 am- 6:00 pm**

📍 MAZDA ACUEDUCTO

**¡INSCRIBETE!**



# Conviértete en un experto en **CAZATALENTOS**

¡Fortalece tus habilidades en la identificación y atracción de los mejores perfiles!

Lunes 14 de julio

2025

9:00 am -  
2:00 pm

📍 MAZDA ACUEDUCTO

**Durante este curso aprenderás a:**

- ✓ Crear descripciones de puestos precisas.
- ✓ Realizar entrevistas por competencias.
- ✓ Elaborar reportes detallados.
- ✓ Utilizar psicometrías para tomar decisiones informadas.

**Impartido por:**

**Edrei Rojas.**

**Lorena Saucedo.**

Departamento Talento y Cultura



ACADEMIA PLASEÑCIA

# LA ESENCIA DEL NEGOCIO



**ZOOM**

Sumérgete en una visión humana del liderazgo, donde la inclusión, la empatía y la autenticidad marcan la diferencia.

Jueves  
**17 de julio**

**10:00 am - 1:00 pm**

**¡INSCRIBETE!**

